

Sie möchten mal etwas anderes als Patienten betreuen?
Sie kennen sich mit Software aus und möchten im medizinischen Umfeld bleiben?



Dann erwartet Sie eine sinnvolle Aufgabe, Wertschätzung
und ein zukunftsicherer Arbeitsplatz in der IT!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit

Applikationsspezialist / Vertriebsmitarbeiter im medizinischen Sektor (m/w/d)

Mehr Zeit für Patienten durch eine voll-digitale Praxis! Das ist unsere Mission, die wir gemeinsam mit unseren Kunden und Mitarbeitenden Realität werden lassen. Wir engagieren uns mit Leidenschaft und Professionalität für zukunftsweisende IT-Lösungen für Medizin und Business. Wir agieren als ganzheitlicher Dienstleister, der dafür Sorge trägt, dass die IT sicher läuft und so Freiräume schafft für Aufgaben, die den Menschen am Herzen liegen.

Ihr zukünftiges Aufgabengebiet

- Sie sind Ansprechpartner bei Fragen rund um unsere Eigenentwicklungen econtys + onkys. Sie bieten unseren Kunden Lösungen sowohl remote als auch beim Kunden vor Ort
- Sie kennen sich mit der Software nach intensiver Einarbeitung aus und können diese beim Kunden präsentieren
- Sie richten Formulare ein und customizen die Software nach Kundenanforderung

Wir bieten Ihnen

- Eine hochinteressante Aufgabe im Bereich medizinische Anwendungssoftware. Hier sind wir zuhause und wollen den Bereich mit Ihnen ausbauen.
- Ein unbefristeter Arbeitsvertrag und eine zukunfts-sichere Job-Perspektive mit Wachstumspotential ist selbstverständlich
- Eigenverantwortliches Arbeiten
- Umfangreiche Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Teamarbeit mit kompetenten, motivierten und sympathischen Kollegen bei flachen Hierarchien in einem dynamischen Umfeld
- Flexible Arbeitszeiten und Homeofficeangebot
- Eine angemessene Vergütung mit Bonussystem
- Jobrad, Krankenzusatzversicherung u.v.m

Ihr Profil

- Sie sind interessiert im Bereich medizinische Anwendungssoftware
- Die Kommunikation mit den unterschiedlichsten Menschen fällt Ihnen leicht. Sie finden Lösungen und sind erst zufrieden, wenn der Kunde zufrieden ist.
- Sie verfügen über Kenntnisse in der medizinischen Abrechnung. Sie sind offen für die Betreuung unserer Kunden aus dem medizinischen Bereich (nach zertifizierter Fortbildung) und die Einarbeitung in die von uns vertriebenen medizinischen Softwarelösungen

Das ist uns sehr wichtig

Wir stehen für offene und ehrliche Kommunikation und streben langfristige Beziehungen an, die von gegenseitigem Respekt und Vertrauen geprägt sind. Unser Umgang untereinander, unser Umgang mit Kunden und Geschäftspartnern, aber auch unser Engagement in der Gesellschaft, sind maßgeblich geleitet von den Werten Menschlichkeit, Zuverlässigkeit und Leistungsbereitschaft. Wenn Sie unser Team bereichern möchten, sollten Ihnen diese Werte genauso wichtig sein wie uns.

Onboarding & Flughöhe

Als neues Mitglied im Team möchten Sie schnell auf Flughöhe kommen. Dazu ist es wichtig, dass Sie unsere Abläufe und unsere Software erlernen. Deshalb sichern wir Ihnen in den ersten Wochen eine intensive Einarbeitung zu. Mit jeder Woche kennen Sie sich besser im System aus und lösen die Fragen der Kunden selbstständig. Am Ende jeden Tages fragen Sie sich: Schon Feierabend?

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte mit Angaben zu Ihren Gehaltsvorstellungen per E-Mail an Yvonne Conconi – jobs@nobocom.de

ÜBER UNS

Wir sind zentraler Ansprechpartner rund um maßgeschneiderte IT-Lösungen für Mediziner und Unternehmen.

Unser Portfolio umfasst Praxisverwaltungs-systeme für Arztpraxen sowie Systeme zur digitalen Bild- und Befundverteilung für radiologische Einrichtungen. Im Business- Sektor stellen wir Unternehmen in Wirtschaft und Industrie wirtschaftliche und effiziente IT-Lösungen sowie kompetente Schulungen und Support bereit.